



CQPM • Animateur du développement commercial de la PME-PMI par l'international



Acheter - Commercialiser

Achats - Commerce

MISSION(S) VISÉE(S) PAR LA QUALIFICATION

L'animateur du développement commercial de l'entreprise par l'international gère un projet de développement import/export, il participe au maintien et au développement des ventes/achats de l'entreprise sur un pays étranger donné et identifié, il met également en place des outils utiles au développement et au suivi du projet de développement import/export de l'entreprise.

ACTIVITÉS

En fonction des différents contextes et/ou organisations des entreprises, les missions ou activités du titulaire portent sur :

- Le cadrage de projet
- Le développement commercial par l'international
- Le maintien et la pérennisation d'une activité commerciale à l'international

COMPÉTENCES

- Traduire une demande en objectifs opérationnels
- Structurer et planifier tout ou partie des activités liées à un projet



- Assurer le suivi de l'activité de développement à l'étranger
- Présenter et assurer la promotion d'une organisation ou d'un produit
- Développer des marchés étrangers (achats/ventes)
- Maintenir les relations avec les clients/fournisseurs de l'entreprise
- Assurer une veille stratégique et commerciale

> Les interlocuteurs

- L'UIMM territoriale la plus proche
- Représentant des salariés
- Directement en entreprise
- Conseiller d'orientation
- Conseiller en évolution professionnelle : Pôle emploi, APEC...

> Identification

Niveau : 6

N° Cert. : 2002 0213

État : Active - en cours de révision

RNCP : RNCP39368

> Dispositif d'accès

Qui peut accéder à la certification ?

- Jeunes et adultes
- Salarié(e)s
- Intérimaires
- Demandeurs d'emploi

Comment accéder à la certification ?

Par la formation

- Contrat de professionnalisation
- Plan de développement des compétences
- POE (Individuelle/collective)